

ΠΡΑΚΤΙΚΗ ΕΦΑΡΜΟΓΗ ΔΙΚΑΙΟΥ ΤΟΥ ΑΝΤΑΓΩΝΙΣΜΟΥ

Δρ. Παναγιώτης Αγησιλάου
Μαριάννα Οικονομίδου

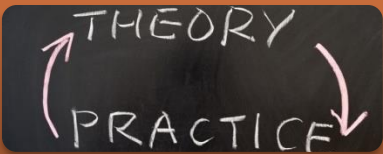
25.2.2022



ΠΕΡΙΓΡΑΜΜΑ



Εισαγωγή στο Άρθρο 101 ΣΛΕΕ



Πρακτικά παραδείγματα και ασκήσεις εφαρμογής του Άρθρου 101 ΣΛΕΕ



Εισαγωγή στο Άρθρο 102 ΣΛΕΕ



Πρακτικά παραδείγματα και ασκήσεις εφαρμογής του Άρθρου 102 ΣΛΕΕ



Σύνοψη

**ΕΙΣΑΓΩΓΗ ΣΤΟ
ΑΡΘΡΟ 101 ΣΛΕΕ**



ΕΙΣΑΓΩΓΗ ΣΤΟ ΑΡΘΡΟ 101(1) ΣΛΕΕ

ΑΠΑΓΟΡΕΥΤΙΚΟΣ ΚΑΝΟΝΑΣ

Είναι ασυμβίβαστες με την εσωτερική αγορά και απαγορεύονται όλες οι **συμφωνίες** μεταξύ **επιχειρήσεων**, όλες οι **αποφάσεις ενώσεων επιχειρήσεων** και κάθε **εναρμονισμένη πρακτική**, που δύνανται να επηρεάσουν το εμπόριο μεταξύ κρατών μελών και που έχουν ως **αντικείμενο** ή ως **αποτέλεσμα** την **παρεμπόδιση**, τον **περιορισμό** ή τη **νόθευση** του ανταγωνισμού εντός της εσωτερικής αγοράς, και ιδίως εκείνες οι οποίες συνίστανται:

α) στον άμεσο ή έμμεσο καθορισμό των τιμών αγοράς ή πωλήσεως ή άλλων όρων συναλλαγής,

β) στον περιορισμό ή στον έλεγχο της παραγωγής, της διαθέσεως, της τεχνολογικής αναπτύξεως ή των επενδύσεων,

γ) στην κατανομή των αγορών ή των πηγών εφοδιασμού,

δ) στην εφαρμογή ανίσων όρων επί ισοδυνάμων παροχών, έναντι των εμπορικώς συναλλασσομένων, με αποτέλεσμα να περιέρχονται αυτοί σε μειονεκτική θέση στον ανταγωνισμό,

ε) στην εξάρτηση της συνάψεως συμβάσεων από την αποδοχή, εκ μέρους των συναλλασσομένων, προσθέτων παροχών που εκ φύσεως ή σύμφωνα με τις εμπορικές συνήθειες δεν έχουν σχέση με το αντικείμενο των συμβάσεων αυτών.

ΕΙΣΑΓΩΓΗ ΣΤΟ ΑΡΘΡΟ 101(1) ΣΛΕΕ

ΒΑΣΙΚΕΣ ΕΠΙΣΗΜΑΝΣΕΙΣ

Δύο ή περισσότερες ανεξάρτητες επιχειρήσεις
(οριζόντια / κάθετη σχέση) ή ένωση επιχειρήσεων

Σύμπτωση βούλησης (concurrency of wills)

- Συμφωνία
- Εναρμονισμένη πρακτική
- Απόφαση ένωσης επιχειρήσεων

Αντικείμενο ή αποτέλεσμα την παρεμπόδιση,
περιορισμό ή στρέβλωση του ανταγωνισμού

Επίδραση στο ενδοενωσιακό εμπόριο

ΕΙΣΑΓΩΓΗ ΣΤΟ ΑΡΘΡΟ 101(1) ΣΛΕΕ

ΕΝΝΟΙΑ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΗΣ

Επιχείρηση

*Κάθε φορέας που ασκεί **οικονομική δραστηριότητα**, ανεξάρτητα από το νομικό καθεστώς που τον διέπει και τον τρόπο χρηματοδότησης του (Υπόθεση Hofner and Elser v. Macrotron)*

Οικονομική δραστηριότητα

Κάθε δραστηριότητα που συνίσταται στην προσφορά προϊόντων / υπηρεσιών σε δεδομένη αγορά



ΕΙΣΑΓΩΓΗ ΣΤΟ ΑΡΘΡΟ 101(1) ΣΛΕΕ

ΕΝΙΑΙΑ ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΗ ΟΝΤΟΤΗΤΑ

Κριτήρια αξιολόγησης
αυτονομίας δράσης
θυγατρικής εταιρείας

Μητρική εταιρεία έχει 100% της
θυγατρικής → τεκμαίρεται η ύπαρξη
ενιαίας οικονομικής οντότητας

Μητρική εταιρεία έχει < 100% της
θυγατρικής → εξαρτάται από την
ύπαρξη καθοριστικής επιρροής
π.χ. διορίζει τα μέλη του ΔΣ,
η θυγατρική συμβουλευέται την
μητρική για στρατηγικές εμπορικές
αποφάσεις

ΕΙΣΑΓΩΓΗ ΣΤΟ ΑΡΘΡΟ 101(1) ΣΛΕΕ

ΕΝΝΟΙΑ ΣΥΜΦΩΝΙΑΣ

Οτιδήποτε φανερώνει την πιστή έκφραση της κοινής βούλησης των επιχειρήσεων να συμπεριφερθούν με συγκεκριμένο τρόπο στην αγορά

- Γραπτή / προφορική
- Επίσημη / ανεπίσημη
- Υπογραμμένη ή όχι
- Δεσμευτική ή μη δεσμευτική (π.χ. «Συμφωνία Κυρίων»)



ΕΙΣΑΓΩΓΗ ΣΤΟ ΑΡΘΡΟ 101(1) ΣΛΕΕ

ΟΡΙΖΟΝΤΙΕΣ v ΚΑΘΕΤΕΣ ΣΥΜΦΩΝΙΕΣ

**ΟΡΙΖΟΝΤΙΕΣ
ΣΥΜΦΩΝΙΕΣ**
Συμφωνίες μεταξύ
επιχειρήσεων που
δραστηριοποιούνται
στην ίδια αγορά

**ΚΑΘΕΤΕΣ
ΣΥΜΦΩΝΙΕΣ**
Συμφωνίες μεταξύ
επιχειρήσεων που
δραστηριοποιούνται
σε διαφορετικά
επίπεδα της
εφοδιαστικής
αλυσίδας



ΕΙΣΑΓΩΓΗ ΣΤΟ ΑΡΘΡΟ 101(1) ΣΛΕΕ

ΣΥΜΦΩΝΙΑ v ΜΟΝΟΜΕΡΗΣ ΣΥΜΠΕΡΙΦΟΡΑ

Μια μονομερής πρόσκληση μπορεί να συνιστά συμφωνία όταν ρητά / σιωπηρά γίνεται αποδεκτή από ένα άλλο μέρος.

Όταν το άλλο μέρος αντιδρά εναντίον της μονομερούς συμπεριφοράς τότε δεν υπάρχει συμφωνία

ΕΙΣΑΓΩΓΗ ΣΤΟ ΑΡΘΡΟ 101 ΣΛΕΕ

ΕΝΝΟΙΑ ΕΝΑΡΜΟΝΙΣΜΕΝΗΣ ΠΡΑΚΤΙΚΗΣ

Εναρμονισμένη
Πρακτική:
Υποκατάσταση
αβεβαιότητας του
ανταγωνισμού με
έμπρακτη
συνεργασία

Δεν απαιτείται πραγματικό σχέδιο συντονισμού → αρκεί η υιοθέτηση μηχανισμών διευκόλυνσης (π.χ. ανταλλαγή ευαίσθητων πληροφοριών)

ΕΙΣΑΓΩΓΗ ΣΤΟ ΑΡΘΡΟ 101(1) ΣΛΕΕ

ΕΝΑΡΜΟΝΙΣΜΕΝΗ ΠΡΑΚΤΙΚΗ v ΠΑΡΑΛΛΗΛΗ ΣΥΜΠΕΡΙΦΟΡΑ

Παράλληλη συμπεριφορά δεν αποδεικνύει από μόνη της εναρμονισμένη πρακτική

Πρέπει να αποδειχθεί ότι δεν υπάρχει άλλη εύλογη εξήγηση για την παράλληλη συμπεριφορά π.χ. διαφάνεια αγοράς, αμελητέες διαφορές στο κόστος

ΕΙΣΑΓΩΓΗ ΣΤΟ ΑΡΘΡΟ 101(1) ΣΛΕΕ

ΕΝΝΟΙΑ ΕΝΩΣΗΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ

Προϋποθέτει πλειονότητα επιχειρήσεων που συνδέονται μεταξύ τους με οποιαδήποτε μορφή οργανωμένης συνεργασίας

Δεν απαιτείται

- νομική προσωπικότητα
- εμπορική / παραγωγική δραστηριότητα → αρκεί να εξυπηρετεί τα εμπορικά συμφέροντα των μελών της / εκφράζει την βούληση των μελών της

ΕΙΣΑΓΩΓΗ ΣΤΟ ΑΡΘΡΟ 101(1) ΣΛΕΕ

ΕΝΝΟΙΑ ΑΠΟΦΑΣΗΣ ΕΝΩΣΗΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ

Κάθε πρωτοβουλία ανεξαρτήτως τύπου η οποία λαμβάνεται από ένωση επιχειρήσεων με αντικείμενο ή αποτέλεσμα τον επηρεασμό της εμπορικής συμπεριφοράς των μελών της → αυτοτελής συμπεριφορά

- Ιδρυτικό και Καταστατικό Έγγραφο
- Αποφάσεις ΔΣ ή ΓΣ
- Εσωτερικοί κανονισμοί / Κανόνες συμπεριφοράς
- Κατευθυντήριες γραμμές / Συστάσεις / Οδηγίες / Εγκύκλιοι
- Προφορικές προτροπές

Δεσμευτικός / υποχρεωτικός χαρακτήρας

Μη δεσμευτικός / υποχρεωτικός χαρακτήρας **ΑΛΛΑ** ασκεί αισθητή επιρροή στον ανταγωνισμό

ΕΙΣΑΓΩΓΗ ΣΤΟ ΑΡΘΡΟ 101(1) ΣΛΕΕ

ΠΕΡΙΟΡΙΣΜΟΣ ΤΟΥ ΑΝΤΑΓΩΝΙΣΜΟΥ

Εξ αντικειμένου

- Η φύση της συντονισμένης συμπεριφοράς των επιχειρήσεων είναι ικανή να περιορίσει επαρκώς τον ανταγωνισμό
- Δεν απαιτείται να αποδειχθούν συγκεκριμένες επιπτώσεις στην αγορά
- Παραδείγματα: καθορισμός τιμών, περιορισμός παραγωγής, νόθευση διαγωνισμών

Εξ αποτελέσματος

- Εντοπισμός στοιχείων που δείχνουν περιορισμό / στρέβλωση του ανταγωνισμού
- Αισθητός αντίκτυπος σε παραμέτρους του ανταγωνισμού (π.χ. τιμές, επίπεδο παραγωγής)

ΕΙΣΑΓΩΓΗ ΣΤΟ ΑΡΘΡΟ 101(3) ΣΛΕΕ

ΠΡΟΫΠΟΘΕΣΕΙΣ ΕΞΑΙΡΕΣΗΣ

Συμβάλλει στη βελτίωση της παραγωγής ή της διανομής των προϊόντων ή στην προώθηση της τεχνικής ή οικονομικής προόδου

Εξασφαλίζει συγχρόνως στους καταναλωτές δίκαιο τμήμα από το όφελος που προκύπτει

Δεν επιβάλλει στις ενδιαφερόμενες επιχειρήσεις περιορισμούς μη απαραίτητους για την επίτευξη των στόχων αυτών

Δεν παρέχει στις επιχειρήσεις αυτές τη δυνατότητα κατάργησης του ανταγωνισμού σε σημαντικό τμήμα της σχετικής αγοράς του προϊόντος

ΕΙΣΑΓΩΓΗ ΣΤΟ ΑΡΘΡΟ 101 ΣΛΕΕ

ΠΑΡΑΔΕΙΓΜΑΤΑ

- Καθορισμός τιμών
- Περιορισμός παραγωγής / διάθεσης
- Καταμερισμός αγορών / πελατών
- Νόθευση Διαγωνισμών
- Συλλογικό μποϊκοτάρισμα
- Ανταλλαγή εμπιστευτικών πληροφοριών

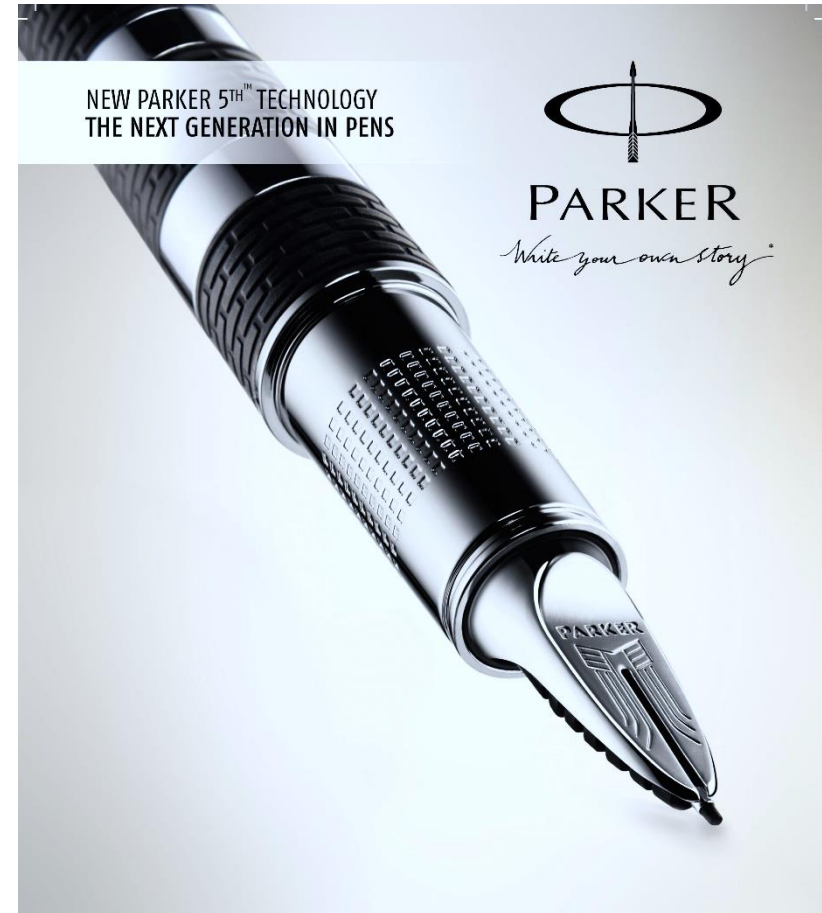
**ΠΡΑΚΤΙΚΑ
ΠΑΡΑΔΕΙΓΜΑΤΑ
ΚΑΙ ΑΣΚΗΣΕΙΣ
ΕΦΑΡΜΟΓΗΣ ΤΟΥ
ΑΡΘΡΟΥ 101
ΣΛΕΕ**



ΑΣΚΗΣΗ 1

Η Parker Pen είναι κατασκευάστρια εταιρεία πενών, μολυβιών και ανταλλακτικών μελανιών. Διαθέτει τα προϊόντα της μέσω δικού της δικτύου διανομής που αποτελείται από θυγατρικές της εταιρείες (100% μετοχικού κεφαλαίου).

Εμπίπτει η απαίτηση της Parker Pen από θυγατρικές της εταιρείες να περιορίσουν τη διανομή προϊόντων με την εμπορική της επωνυμία σε καθορισμένες περιοχές στον απαγορευτικό κανόνα του Άρθρου 101(1) ΣΛΕΕ;



ΑΣΚΗΣΗ 2

Η εταιρεία Bayer έχει μειώσει την προμήθεια του φαρμακευτικού σκευάσματος «Adalat» που χρησιμοποιείται για την αντιμετώπιση καρδιαγγειακών παθήσεων σε Ισπανούς και Γάλλους χονδρέμπορες οι οποίοι άρχισαν να εξάγουν το συγκεκριμένο φαρμακευτικό σκεύασμα στο Ηνωμένο Βασίλειο όπου η τιμή είναι υψηλότερη. Επίσης, άρχισε να επιβάλλει πρόστιμα στους εν λόγω χονδρέμπορες προκειμένου να περιορίσει τις παράλληλες εισαγωγές του Adalat στο Ηνωμένο Βασίλειο.

Οι Ισπανοί και Γάλλοι χονδρέμπορες εξακολουθούν να ζητούν πρόσθετες ποσότητες του Adalat από την Bayer ή και άλλα κανάλια διανομής και συνεχίζουν κανονικά την εξαγωγική τους δραστηριότητα.

Συνιστά η συμπεριφορά της προμηθεύτριας εταιρείας Bayer και των διανομέων ικανοποιητική απόδειξη που θεμελιώνει την ύπαρξη συμφωνίας;



ΑΣΚΗΣΗ 3

Μία προμηθεύτρια εταιρεία φωτιστικών για οικιακή χρήση έχει απειλήσει τους λιανέμπορες της ότι θα τους επιβάλει πρόστιμο και άλλες κυρώσεις εάν πωλήσουν τα φωτιστικά που τους προμηθεύει σε τιμές πιο κάτω από τις προτεινόμενες τιμές της. Επίσης, επιβάλλει στους λιανέμπορους κατώτατη διαφημιζόμενη τιμή πώλησης για διαδικτυακές πωλήσεις των φωτιστικών της.

Συνιστά η πιο πάνω πρακτική παράβαση του Άρθρου 101(1) ΣΛΕΕ;



ΑΣΚΗΣΗ 4

Σε μια τυχαία συνάντηση στο πλαίσιο μιας επαγγελματικής δεξίωσης για τα δεκάχρονα μιας εταιρείας, τρεις διευθυντές ανταγωνιστικών εταιρειών διανομής αλκοολούχων ποτών συζητούν και συμφωνούν για την πρόθεση τους να παύσουν να εισάγουν βότκα, ώστε να αυξηθεί η ζήτηση για ούισκι, λόγω του μεγαλύτερου περιθωρίου κέρδους που έχουν από τις πωλήσεις του. Ταυτόχρονα, συζητούν το ενδεχόμενο αύξησης των τιμών στο ούισκι.

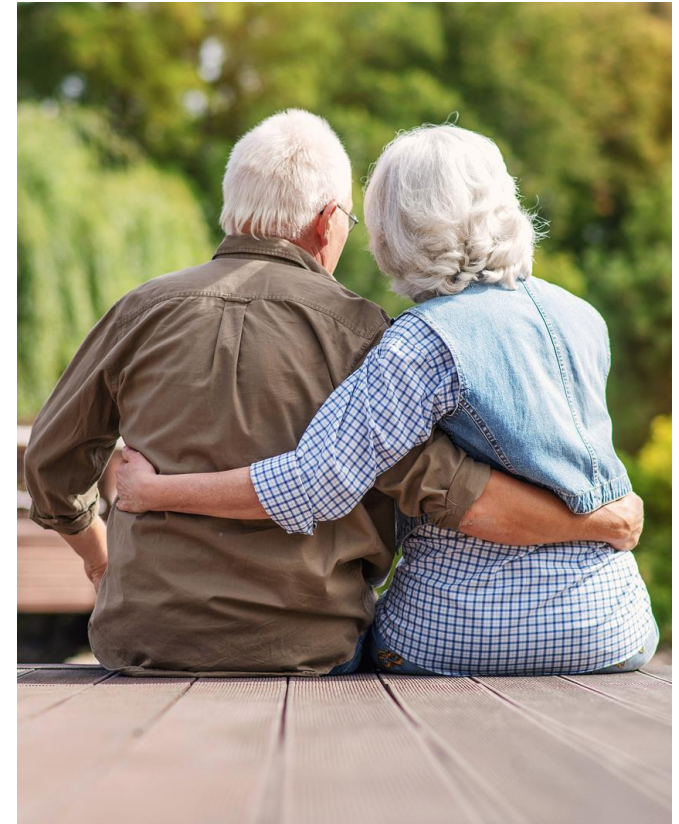
Συνιστά η πιο πάνω πρακτική παράβαση του Άρθρου 101(1) ΣΛΕΕ;



ΑΣΚΗΣΗ 5

Δύο φαρμακευτικές εταιρείες συμφώνησαν να κατανέμουν την αγορά όσον αφορά την προμήθεια συνταγογραφούμενων φαρμάκων σε Ιδρύματα Φροντίδας Ηλικιωμένων. Πιο συγκεκριμένα, συμφώνησαν ότι δεν θα προσεγγίσει η μία πελάτες της άλλης για περίοδο 2 εβδομάδων.

Συνιστά η συμπεριφορά των εν λόγω φαρμακευτικών εταιρειών παράβαση του Άρθρου 101(1) ΣΛΕΕ;



ΑΣΚΗΣΗ 6

Πέντε εταιρείες που δραστηριοποιούνται στον τομέα των συστημάτων πρόσβασης και συναγερμού συμφώνησαν να διαμοιράσουν διαγωνισμούς για την παροχή τέτοιων συστημάτων σε γηροκομεία. Προκειμένου να εφαρμοστούν τα συμφωνηθέντα αντάλλαξαν μεταξύ τους λεπτομέρειες για τις προσφορές τους.

Συνιστά η πιο πάνω πρακτική παράβαση του Άρθρου 101(1) της ΣΛΕΕ;



ΑΣΚΗΣΗ 7

Ο Σύνδεσμος των Γραφείων Εύρεσης Εργασίας έχει αποφασίσει να καθορίσει τις τιμές που θα χρεώνουν τα μέλη του σε μεσολαβητές μεταξύ των κατασκευαστικών εταιρειών και των γραφείων εύρεσης εργασίας. Αυτό έγινε προκειμένου να εκτοπιστεί μια εταιρεία που εφάρμοσε ένα καινοτόμο επιχειρηματικό μοντέλο μεσολάβησης μεταξύ των κατασκευαστικών εταιρειών και των γραφείων εύρεσης εργασίας. Επιπρόσθετα, ορισμένα μέλη του Συνδέσμου των Γραφείων Εύρεσης Εργασίας έχουν αποφασίσει να ασκήσουν συλλογικό μποϊκοτάρισμα της εν λόγω εταιρείας καθώς και να αποφύγουν οποιαδήποτε συνεργασία μαζί της στο μέλλον.

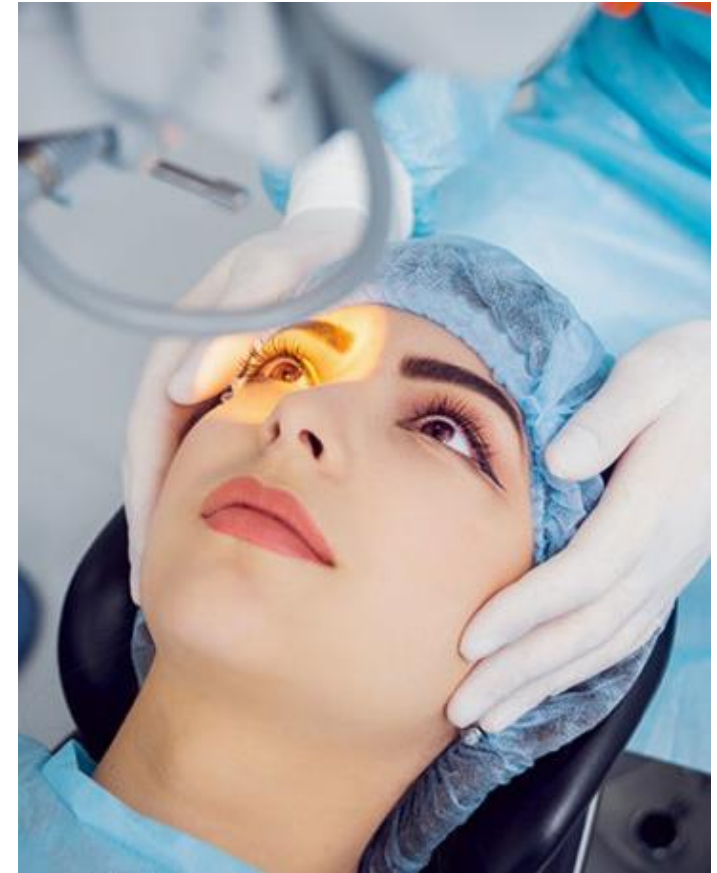
Συνιστά η συμπεριφορά του Συνδέσμου Γραφείων Εύρεσης Εργασίας ή/και ορισμένων μελών του παράβαση του Άρθρου 101(1) ΣΛΕΕ;



ΑΣΚΗΣΗ 8

Ένας επαγγελματικός σύλλογος ιδιωτών χειρουργών οφθαλμιάτρων στο πλαίσιο διαπραγμάτευσης συμβολαίων με ασφαλιστικές εταιρείες, παρακινεί τα μέλη του να μην αποδεχτούν χαμηλότερες χρεώσεις από τις ασφαλιστικές εταιρείες. Επίσης, καλεί τα μέλη του να επιβάλουν υψηλότερες χρεώσεις στους ασθενείς που δεν έχουν ασφαλιστικά συμβόλαια (self-pay fees). Τέλος, διανέμει στα μέλη του καταλόγους με χρεώσεις και διευκολύνει τα μέλη του να ανταλλάσσουν ευαίσθητες πληροφορίες (π.χ. μελλοντικές χρεώσεις ή διαπραγματεύσεις με ιδιωτικά νοσοκομεία).

Συνιστά η συμπεριφορά του Συλλόγου Χειρουργών Οφθαλμιάτρων παράβαση του Άρθρου 101(1) ΣΛΕΕ;



ΑΣΚΗΣΗ 9

Η εταιρεία Αερίκ, που είναι η μεγαλύτερη εταιρεία παραγωγής βιομηχανικών αερίων στην Κύπρο, έχει αυξήσει τις τιμές της κατά 10%. Τρεις μέρες αργότερα, δεκατέσσερις άλλες εταιρείες παραγωγής βιομηχανικών αερίων επίσης προχωρούν σε αυξήσεις κατά 10% των τιμών τους. Σημειώνεται ότι όλοι οι παραγωγοί βιομηχανικών αερίων είχαν δημοσιεύσει εκ των προτέρων τις νέες τιμές τους σε εξειδικευμένα περιοδικά της Κύπρου.

Συνιστά η συμπεριφορά των εν λόγω εταιρειών παραγωγής βιομηχανικών αερίων παράβαση του Άρθρου 101(1) ΣΛΕΕ;



ΑΣΚΗΣΗ 10

Τα μέλη μιας εμπορικής οργάνωσης συναντώνται κάθε τρίμηνο. Σε κάθε συνάντηση οι μεγαλύτερες εταιρείες ανακοινώνουν τις τιμές που θα χρεώσουν κατά το επόμενο τρίμηνο.

Η εταιρεία Α, μικρός παίκτης στην αγορά, παρίσταται στις συναντήσεις προκειμένου να αποκομίσει χρήσιμες βιομηχανικές πληροφορίες. Εντούτοις, η εταιρεία Α δεν έχει αποκαλύψει ποτέ σε άλλες εταιρείες τις μελλοντικές της προθέσεις ή κινήσεις.

Οι εταιρείες Β και Γ παρίστανται σε ορισμένες μόνο συναντήσεις. Σημειώνεται ότι η ένταση του τιμολογιακού ανταγωνισμού είναι περιορισμένη στον κλάδο παραγωγής των εν λόγω εταιρειών.

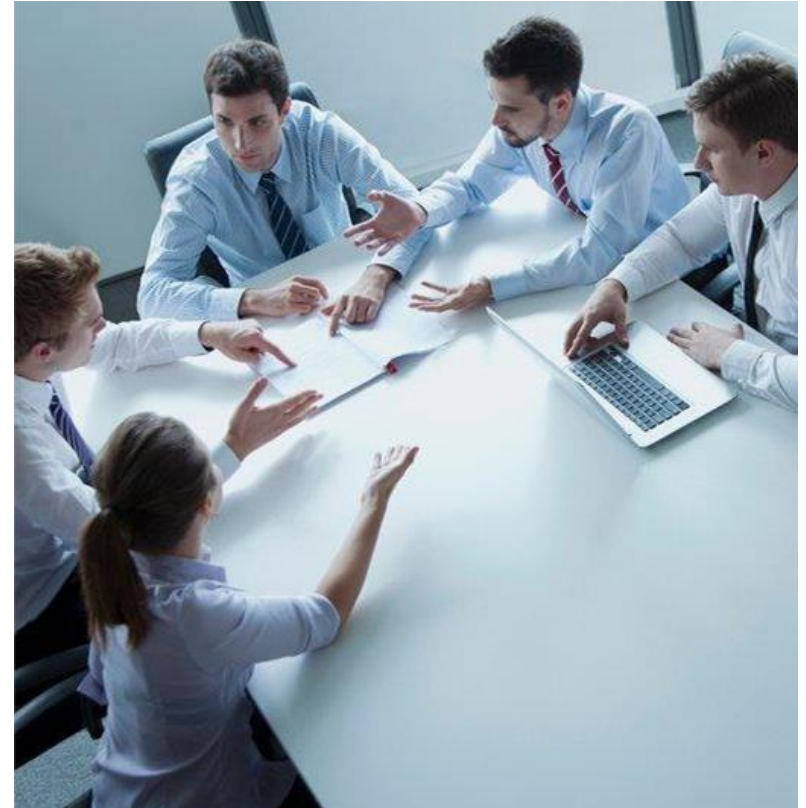
Συνιστά η συμπεριφορά των εταιριών Α, Β, και Γ παράβαση του Άρθρου 101(1) ΣΛΕΕ;



ΑΣΚΗΣΗ 11

Οι εκτελεστικοί διευθυντές των δύο μοναδικών επιχειρήσεων που παράγουν τσιμέντο στην Κύπρο πραγματοποιούν συναντήσεις μεταξύ τους μια φορά τον χρόνο. Κατά τη διάρκεια της τελευταίας συνάντησής τους συμφώνησαν άτυπα να καθορίσουν τη μέγιστη έκπτωση που θα χορηγούν σε πελάτες τους όσον αφορά πωλήσεις τσιμέντου. Επιπρόσθετα, συζήτησαν τα μελλοντικά επενδυτικά τους σχέδια και τις πρόσφατες εξελίξεις στη βιομηχανία του τσιμέντου. Αποφάσισαν επίσης να αρχίσουν συνομιλίες με ένα εξαγωγέα τσιμέντου από το Ισραήλ που επιθυμεί να δραστηριοποιηθεί στην αγορά της Κύπρου, με στόχο να μην οδηγηθούν σε εξοντωτικό ανταγωνισμό μεταξύ τους.

Εξετάστε την πιθανή εφαρμογή του Άρθρου 101 ΣΛΕΕ στην πιο πάνω περίπτωση.



ΑΣΚΗΣΗ 12

Ένας αριθμός πελατών της εταιρείας Προμηθέας σχεδόν πάντοτε καθυστερεί στην εκπλήρωση των οικονομικών του υποχρεώσεων. Το ίδιο συμβαίνει και με άλλες ανταγωνιστικές εταιρείες. Σε μία πρόσφατη συνάντηση των εμπορικών διευθυντών των εν λόγω εταιρειών, η οποία έλαβε χώρα στο πλαίσιο μιας κοινωνικής εκδήλωσης, λήφθηκε απόφαση για τη δημιουργία μαύρης λίστας (black list) που θα κατονομάζει τους προβληματικούς πελάτες.

Συνιστά η πιο πάνω πρακτική παράβαση του Άρθρου 101(1) ΣΛΕΕ;

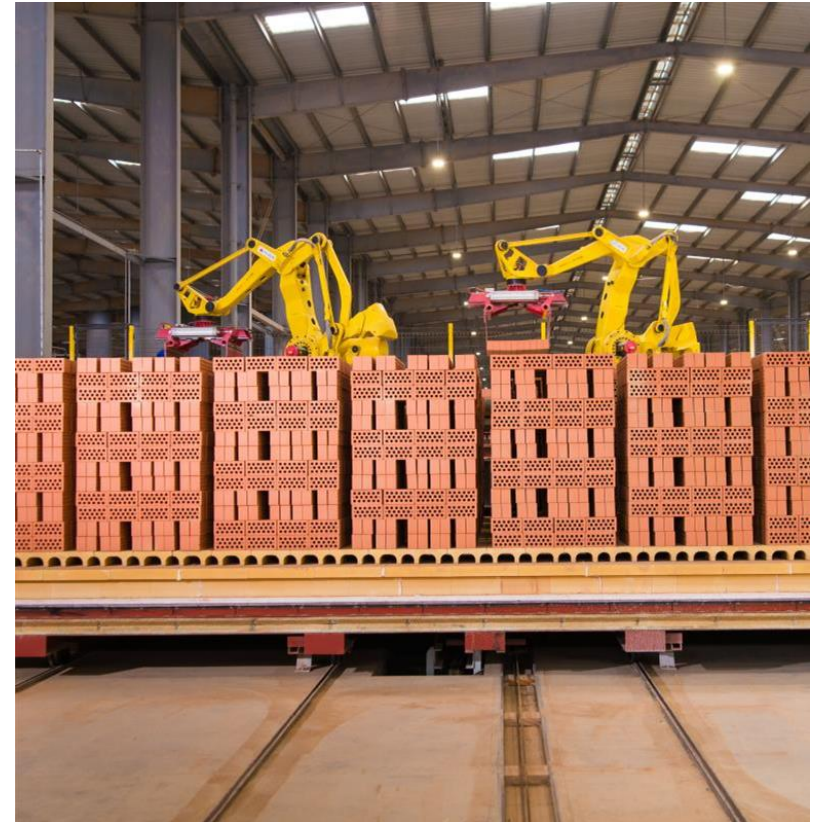


ΑΣΚΗΣΗ 13

Οι παραγωγοί τούβλων κατέληξαν σε συμφωνία προκειμένου να αντιμετωπίσουν το φαινόμενο της υπερπροσφοράς και της συρρίκνωσης της ζήτησης λόγω της οικονομικής κρίσης. Αυτό θα επιτευχθεί με τον περιορισμό της παραγωγής κάθε επιχείρησης.

Συνιστά η συμπεριφορά των παραγωγών τούβλων παράβαση του Άρθρου 101(1) ΣΛΕΕ;

Μπορεί η συμπεριφορά των παραγωγών τούβλων να εξαιρεθεί βάσει του Άρθρου 101(3) ΣΛΕΕ;



**ΚΑΤΑΧΡΗΣΤΙΚΗ
ΕΚΜΕΤΑΛΛΕΥΣΗ
ΔΕΣΠΟΖΟΥΣΑΣ
ΘΕΣΗΣ**



ΕΙΣΑΓΩΓΗ ΣΤΟ ΑΡΘΡΟ 102 ΣΛΕΕ

ΑΠΑΓΟΡΕΥΤΙΚΟΣ ΚΑΝΟΝΑΣ

*Είναι ασυμβίβαστη με την εσωτερική αγορά και απαγορεύεται, κατά το μέτρο που δύναται να επηρεάσει το εμπόριο μεταξύ κρατών μελών, η **καταχρηστική εκμετάλλευση** από μία ή περισσότερες επιχειρήσεις της **δεσπόζουσας θέσης** τους εντός της εσωτερικής αγοράς ή σημαντικού τμήματός της. Η κατάχρηση αυτή δύναται να συνίσταται ιδίως:*

- α) στην άμεση ή έμμεση επιβολή μη δικαίων τιμών αγοράς ή πωλήσεως ή άλλων όρων συναλλαγής,*
- β) στον περιορισμό της παραγωγής, της διαθέσεως ή της τεχνολογικής αναπτύξεως επί ζημία των καταναλωτών,*
- γ) στην εφαρμογή ανίσων όρων επί ισοδυνάμων παροχών έναντι των εμπορικώς συναλλασσομένων, με αποτέλεσμα να περιέρχονται αυτοί σε μειονεκτική θέση στον ανταγωνισμό,*
- δ) στην εξάρτηση της συνάψεως συμβάσεων από την αποδοχή, εκ μέρους των συναλλασσομένων, προσθέτων παροχών που εκ φύσεως ή σύμφωνα με τις εμπορικές συνήθειες δεν έχουν σχέση με το αντικείμενο των συμβάσεων αυτών.*

ΕΙΣΑΓΩΓΗ ΣΤΟ ΑΡΘΡΟ 102 ΣΛΕΕ

ΒΑΣΙΚΕΣ ΕΠΙΣΗΜΑΝΣΕΙΣ

Δεν απαγορεύεται η κατοχή δεσπόζουσας θέσης

Απαγορεύεται η καταχρηστική εκμετάλλευση δεσπόζουσας θέσης

Ιδιαίτερη ευθύνη (special responsibility) επιχειρήσεων με δεσπόζουσα θέση να μην νοθεύσουν τον ανταγωνισμό

Δικαίωμα προστασίας εμπορικών συμφερόντων κατά τρόπο αναλογικό

ΕΙΣΑΓΩΓΗ ΣΤΟ ΑΡΘΡΟ 102 ΣΛΕΕ

ΕΝΝΟΙΑ ΔΕΣΠΟΖΟΥΣΑΣ ΘΕΣΗΣ

Υπόθεση 27/76 – United Brands

«... θέση **οικονομικής δύναμης** που απολαμβάνει η επιχείρηση, που την καθιστά ικανή να **παρακωλύει τη διατήρηση αποτελεσματικού ανταγωνισμού** στη **σχετική αγορά** και της επιτρέπει να ενεργεί σε **αισθητό βαθμό** ανεξάρτητα από τους **ανταγωνιστές** και τους **πελάτες** της και σε τελική ανάλυση ανεξάρτητα από τους **καταναλωτές**»

Θεμελίωση δεσπόζουσας θέσης

- *Μερίδια αγοράς*
- *Εμπόδια εισόδου / επέκτασης στην αγορά*
 - *Νομικά*
 - *Οικονομικά*
- *Ισχύς αγοραστών (buyer power)*

ΕΙΣΑΓΩΓΗ ΣΤΟ ΑΡΘΡΟ 102 ΣΛΕΕ

ΙΔΙΑΙΤΕΡΗ ΕΥΘΥΝΗ

ΥΠΟΘΕΣΗ 322/81 - MICHELIN

*«Η διαπίστωση της ύπαρξης δεσπόζουσας θέσης δεν συνεπάγεται αυτή καθ' αυτή καμία μομφή προς την οικεία επιχείρηση, αλλά σημαίνει μόνο ότι η τελευταία υπέχει ανεξάρτητα από τους λόγους που κατέχει μια τέτοια θέση, **ιδιαίτερη ευθύνη να μη θίγει με τη συμπεριφορά της την άσκηση πραγματικού και ανόθευτου ανταγωνισμού στην κοινή αγορά**»*

ΕΙΣΑΓΩΓΗ ΣΤΟ ΑΡΘΡΟ 102 ΣΛΕΕ

ΕΝΝΟΙΑ ΚΑΤΑΧΡΗΣΗΣ

ΥΠΟΘΕΣΗ 85/76 - HOFFMANN-LA ROCHE

«Αφορά τη συμπεριφορά δεσπόζουσας επιχείρησης, η οποία είναι σε θέση να επηρεάσει τη δομή της αγοράς όπου, λόγω ακριβώς της παρουσίας της, ο βαθμός του ανταγωνισμού είναι ήδη μειωμένος, και η οποία έχει ως συνέπεια, με την προσφυγή σε μέσα διαφορετικά από εκείνα που διέπουν τον φυσιολογικό ανταγωνισμό [...] την παρεμπόδιση της διατήρησης του υφιστάμενου επιπέδου ανταγωνισμού ή και της ανάπτυξης του»

ΕΙΣΑΓΩΓΗ ΣΤΟ ΑΡΘΡΟ 102 ΣΛΕΕ

ΚΑΤΗΓΟΡΙΟΠΟΙΗΣΗ ΚΑΤΑΧΡΗΣΕΩΝ



ΕΙΣΑΓΩΓΗ ΣΤΟ ΑΡΘΡΟ 102 ΣΛΕΕ

ΠΑΡΑΔΕΙΓΜΑΤΑ ΚΑΤΑΧΡΗΣΕΩΝ

- Υπερβολική τιμολόγηση
- Επιθετική τιμολόγηση
- Άρνηση προμήθειας / συνεργασίας
- Προτιμησιακή συμπεριφορά
- Εκπτώσεις πίστης
- Συμφωνίες αποκλειστικής συνεργασίας
- Διακριτική μεταχείριση

**ΠΡΑΚΤΙΚΑ
ΠΑΡΑΔΕΙΓΜΑΤΑ
ΚΑΙ ΑΣΚΗΣΕΙΣ
ΕΦΑΡΜΟΓΗΣ ΤΟΥ
ΑΡΘΡΟΥ 102
ΣΛΕΕ**



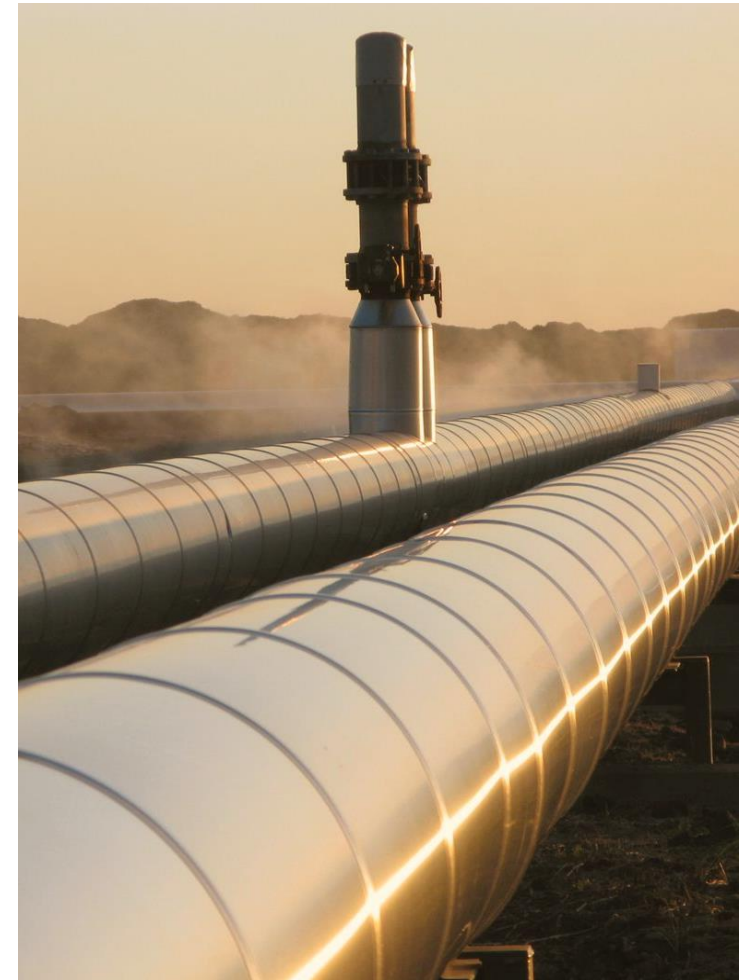
ΑΣΚΗΣΗ 1

Η εταιρεία GDF είναι ιδιοκτήτρια και διαχειρίστρια αγωγών μεταφοράς φυσικού αερίου από τη Βόρεια θάλασσα προς την Ευρώπη και κατέχει δεσπόζουσα θέση στην αγορά του φυσικού αερίου στη Γαλλία. Η εταιρεία Marathon Oil επιθυμεί να δραστηριοποιηθεί στην Δυτική Ευρώπη και για το σκοπό αυτό έχει ζητήσει πρόσβαση στους αγωγούς της GDF.

Εντούτοις, η GDF αρνήθηκε να συνεργαστεί με την Marathon Oil προβάλλοντας το επιχείρημα ότι το μεγαλύτερο μέρος της δυναμικότητας των αγωγών μεταφοράς φυσικού αερίου ήταν δεσμευμένο για κάλυψη των δικών της αναγκών. Υπάρχουν στοιχεία που δείχνουν ότι μεγάλο μέρος της δεσμευμένης χωρητικότητας των αγωγών δεν αξιοποιείται από την GDF.

Επιπρόσθετα, η GDF προχώρησε στη σύναψη συμβολαίων μεγάλης χρονικής διάρκειας με μεγάλους βιομηχανικούς πελάτες στη Γαλλία, σύμφωνα με τα οποία οι τελευταίοι θα προμηθεύονταν το 60% του φυσικού αερίου από αυτήν. Περαιτέρω, απαγόρευε στους βιομηχανικούς πελάτες να μεταπωλούν το φυσικό αέριο που προμηθεύονταν από αυτήν.

Συζητήστε εάν η GDF έχει παραβιάσει το Άρθρο 102 ΣΛΕΕ.



ΑΣΚΗΣΗ 2

Η εταιρεία Sahara είναι ιδιοκτήτρια ψηφιακής πλατφόρμας πώλησης προϊόντων. Στην εν λόγω πλατφόρμα δραστηριοποιούνται διάφορες επιχειρήσεις οι οποίες πωλούν τα προϊόντα τους. Οι εν λόγω εταιρείες καταβάλλουν στην Sahara ένα μικρό ποσοστό επί των πωλήσεων που πραγματοποιούν μέσω της πλατφόρμας της. Ορισμένες από τις εν λόγω επιχειρήσεις αγοράζουν υπηρεσίες logistics από την Sahara, όπως διεκπεραίωση της αποστολής των προϊόντων στους αγοραστές. Έχει παρατηρηθεί ότι στα αποτελέσματα αναζήτησης προϊόντων στη ψηφιακή πλατφόρμα της Sahara εμφανίζονται σε πιο περίοπτη θέση τα προϊόντα των επιχειρήσεων που συνεργάζονται με την Sahara αναφορικά με τις υπηρεσίες logistics, έστω και αν οι τιμές πώλησης των προϊόντων τους είναι ψηλότερες από αυτές άλλων επιχειρήσεων.

Συζητήστε εάν η Sahara έχει παραβιάσει το Άρθρο 102 ΣΛΕΕ.

ΑΣΚΗΣΗ 3

Η εταιρεία Pfizer έχει αυξήσει κατά 500% τις τιμές ενός συγκεκριμένου φαρμακευτικού σκευάσματος της. Ως αποτέλεσμα, το κόστος προμήθειας του εν λόγω σκευάσματος από νοσοκομεία και ασθενείς αυξήθηκε σημαντικά. Την ίδια στιγμή, οι τιμές ενός ανταγωνιστικού γενόσημου φαρμακευτικού σκευάσματος με τις ίδιες δραστικές ουσίες έχει μειωθεί κατά 15%. Εντούτοις, οι τιμές του εν λόγω σκευάσματος εξακολουθούν να παραμένουν πιο ψηλές από τις τιμές του σκευάσματος της Pfizer.

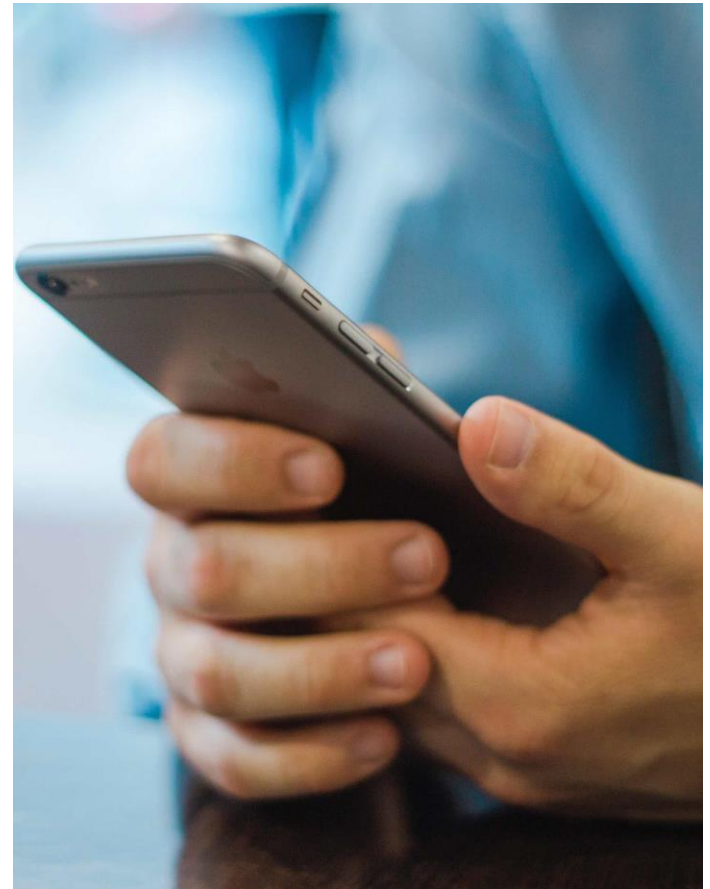
Συζητήστε εάν η Pfizer έχει παραβιάσει το Άρθρο 102 ΣΛΕΕ.



ΑΣΚΗΣΗ 4

Η εταιρεία TelCast που συνιστά τον παραδοσιακό πάροχο τηλεπικοινωνιακών υπηρεσιών έχει μειώσει τις χρεώσεις της σε όλες τις υπηρεσίες της κατά 15%, ισχυριζόμενη μείωση του σχετικού κόστους της. Την ίδια περίοδο, 2 εταιρείες έχουν ανακοινώσει την πρόθεσή τους να δραστηριοποιηθούν στις αγορές της συνδρομητικής κινητής τηλεφωνίας και της ευρυζωνικής πρόσβασης στο διαδίκτυο.

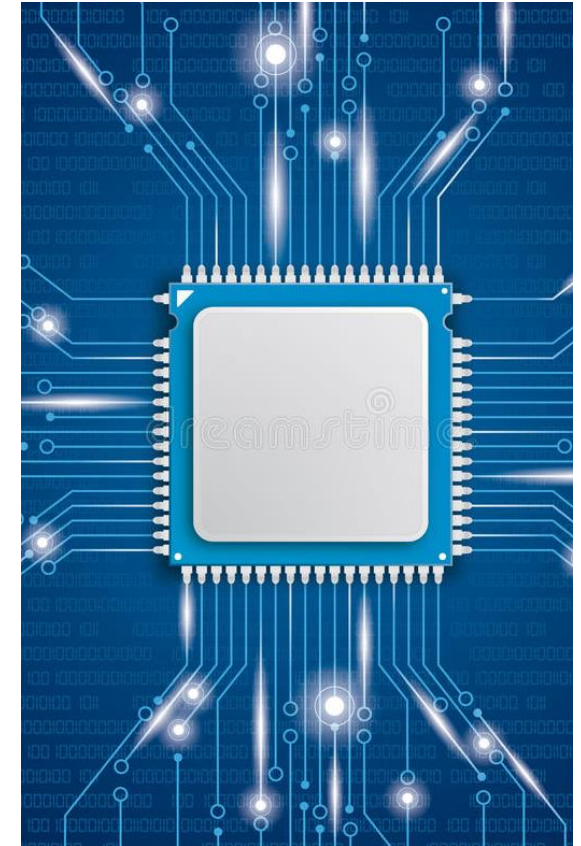
Συμβουλευστε την TelCast σχετικά με τους κινδύνους που συνεπάγονται οι πρακτικές που εφαρμόζει σε σχέση με πιθανές παραβάσεις του Άρθρου 102 ΣΛΕΕ. Τι είδους πληροφορίες μπορείτε να ζητήσετε από την TelCast για να παρέχετε εμπειριστατωμένες συμβουλές;




ΑΣΚΗΣΗ 5

Η εταιρεία GreatMP δραστηριοποιείται στην παραγωγή μικροεπεξεργαστών και μικροτσίπ που χρησιμοποιούνται σε ηλεκτρονικούς υπολογιστές (Η/Υ) και έξυπνες συσκευές. Η εν λόγω εταιρεία κατέχει πέραν του 65% μερίδιο αγοράς στην ΕΕ. Πρόσφατα άρχισε να προσφέρει σημαντικές εκπτώσεις σε πελάτες της υπό τον όρο ότι θα προμηθεύονται τουλάχιστον το 80% των αναγκών τους σε μικροεπεξεργαστές από αυτήν. Επιπρόσθετα, η εν λόγω εταιρεία έδωσε πρόσθετες εκπτώσεις σε ορισμένες μεγάλες αλυσίδες λιανεμπόρων προκειμένου να αποκλείσουν τη διάθεση Η/Υ με ανταγωνιστικούς μικροεπεξεργαστές.

Συμβουλευστε την GreatMP σχετικά με τους κινδύνους που συνεπάγονται οι πρακτικές που εφαρμόζει σε σχέση με πιθανές παραβάσεις του Άρθρου 102 ΣΛΕΕ. Τι είδους πληροφορίες μπορείτε να ζητήσετε από την GreatMP για να παρέχετε εμπεριστατωμένες συμβουλές;



A hand is shown moving a golden chess king piece on a chessboard. The chessboard is black and white, and several other pieces are visible. A network diagram with white nodes and lines is overlaid on the scene, centered on the golden piece. The background is dark, and the lighting is warm, highlighting the hand and the piece.

Ευχαριστούμε για
την προσοχή σας

Δρ. Παναγιώτης Αγησιλάου

Μαριάννα Οικονομίδου

W: www.trojaneconomics.com

E: p.agisilaou@trojaneconomics.com
m.economidou@trojaneconomics.com

T: (+357) 22560175

F: (+357) 22560065