

# WHO is WHO

ΕΙΔΙΚΗ ΔΙΠΛΗ ΕΚΔΟΣΗ

ΟΚΤΩΒΡΙΟΣ 2021

ΔΩΡΕΑΝ ΜΕ ΤΗ  
 **η σημερινή**  
Της Κυριακής

# MARKET LEADERS 2021

# «Οι μεγάλες κρίσεις δημιουργούν ευκαιρίες»

**ΔΡ ΠΑΝΑΓΙΩΤΗΣ ΑΓΗΣΙΛΑΟΥ: «Η ΠΑΝΔΗΜΙΑ ΛΕΙΤΟΥΡΓΗΣΕ ΩΣ ΕΠΙΤΑΧΥΝΤΗΣ ΓΙΑ ΤΗΝ ΨΗΦΙΑΚΗ ΑΝΑΒΑΘΜΙΣΗ ΚΑΙ ΠΡΟΣΑΡΜΟΓΗ ΤΟΥ ΤΡΟΠΟΥ ΛΕΙΤΟΥΡΓΙΑΣ ΕΝΟΣ ΜΕΓΑΛΟΥ ΑΡΙΘΜΟΥ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ ΣΤΑ ΣΥΓΧΡΟΝΑ ΤΕΧΝΟΛΟΓΙΚΑ ΔΕΔΟΜΕΝΑ»**

**Ο**ι μεγάλες κρίσεις δημιουργούν ευκαιρίες και, σύμφωνα με τον Διευθυντή της Trojan Economics, Δρα Παναγιώτη Αγησίλαου, έτσι έγινε και με την περίπτωση της πανδημίας του κορωνοϊού. Όπως αναφέρει σε συνέντευξή του στο ένθετο «MARKET LEADERS 2021», η πανδημία λειτούργησε ως επιταχυντής για την ψηφιακή αναβάθμιση και προσαρμογή του τρόπου λειτουργίας των επιχειρήσεων στα σύγχρονα τεχνολογικά δεδομένα, γεγονός που διευκόλυνε την εταιρεία να διατηρήσει μίαν αμφίδρομη ηλεκτρονική επικοινωνία τόσο με τους πελάτες της όσο και με τους συνεργάτες της.

**Πώς βίωσε η εταιρεία σας τους τελευταίους μήνες μετά και την έξαρση της πανδημίας του κορωνοϊού;**

Καθ' όλη τη διάρκεια της εφαρμογής των μέτρων, προτεραιότητές μας ήταν αφενός η διασφάλιση συνθηκών ασφάλειας και υγιεινής για το προσωπικό μας και αφετέρου η διατήρηση της υψηλής ποιότητας των υπηρεσιών μας. Τα σύγχρονα και ασφαλή συστήματα πληροφοριών, επικοινωνίας και τεχνολογίας που διαθέτει η εταιρεία μας επέτρεψαν τη συνέχιση εκτέλεσης των εργασιών μας με την ίδια αποτελεσματικότητα, ταχύτητα και ασφάλεια.

Τα περιοριστικά μέτρα κατέστησαν αναγκαία την υιοθέτηση της μεθόδου της κατ' οίκον εργασίας. Επίσης, προχωρήσαμε σε αναπροσαρμογή του προγράμματος εργασιών μας και επανακαθορί-

σαμε τις προτεραιότητες των δράσεών μας. Συγκεκριμένα, δόθηκε έμφαση σε υποθέσεις ή/και έργα τα οποία μπορούσαν να διεκπεραιωθούν εξ αποστάσεως και τα οποία δεν είχαν νομικά δεσμευτικά χρονοδιαγράμματα, όπως για παράδειγμα ο σχεδιασμός εξατομικευμένων προγραμμάτων συμμόρφωσης με τους κανόνες του ανταγωνισμού και η ετοιμασία εκθέσεων εμπειρογνώμονα. Επιπλέον, επενδύσαμε περισσότερο χρόνο στην περαιτέρω επιμόρφωση του προσωπικού μας με συμμετοχή σε εξειδικευμένα διαδικτυακά σεμινάρια και εκπαιδευτικά προγράμματα.

**Ποιες ήταν οι σημαντικότερες προκλήσεις που κληθήκατε να αντιμετωπίσετε λόγω της πανδημίας και πώς η εταιρεία κατάφερε ν' ανταποκριθεί σε αυτές;**

Πέραν της διασφάλισης συνθηκών ασφάλειας και υγιεινής για το προσωπικό μας, μία σημαντική πρόκληση που κληθήκαμε να αντιμετωπίσουμε αφορούσε την άμεση εξοικείωσή μας με το ειδικό πλαίσιο που θέσπισε η Ευρωπαϊκή Επιτροπή για τη χορήγηση κρατικών ενισχύσεων σε επιχειρήσεις των οποίων ο κύκλος εργασιών είχε εκμηδενιστεί ή/και μειωθεί σε σημαντικό βαθμό λόγω της πανδημίας και των περιοριστικών μέτρων που είχαν εφαρμοστεί. Για τις επιχειρήσεις αυτές οι κρατικές ενισχύσεις αποτελούσαν ζήτημα βιωσιμότητας. Κατά συνέπεια, η εταιρεία μας έπρεπε σε πολύ μικρό χρονικό διάστημα να μελετήσει και να



εξοικειωθεί με το συγκεκριμένο πλαίσιο, προκειμένου να είναι σε θέση να παρέχει αξιόπιστες και πλήρως ενημερωμένες συμβουλευτικές υπηρεσίες σε σχέση με πιθανές κρατικές ενισχύσεις.

**Υπάρχει κάτι θετικό, το οποίο κρατάτε από την πανδημία;**

Αποτελεί ιστορικό γεγονός ότι οι μεγάλες κρίσεις δημιουργούν ευκαιρίες. Η πρόσφατη υγειονομική κρίση δεν αποτελεί εξαίρεση. Μία άκρως θετική εξέλιξη ήταν ότι η πανδημία λειτούργησε ως επιταχυντής για την ψηφιακή αναβάθμιση και προσαρμογή του τρόπου λειτουργίας ενός μεγάλου αριθμού επιχειρήσεων στα σύγχρονα τεχνολογικά δεδομένα. Η προσαρμογή αυτή διευκόλυνε την εταιρεία μας, η οποία είχε επενδύσει στον ψηφιακό μετασχηματισμό και την αναβάθμιση των τεχνολογικών και τηλεπικοινωνιακών υποδομών της, ώστε να διατηρήσει μίαν αμφίδρομη ηλεκτρονική επικοινωνία με τους πελάτες και συνεργάτες της.

**Χρειάστηκε λόγω των περιοριστικών μέτρων να λάβετε αποφάσεις ή να κάνετε αλλαγές τις οποίες θα υιοθετήσετε και μετά την πανδημία;**



**Οι πρόσφατες κρίσεις έχουν αποδείξει ότι ο τομέας των επαγγελματικών υπηρεσιών είναι ιδιαίτερα ανθεκτικός και ευέλικτος όσον αφορά την προσαρμογή στα διαρκώς μεταβαλλόμενα δεδομένα**



Μία πρακτική την οποία θα συνεχίσουμε να εφαρμόζουμε και μετά την πανδημία είναι η εξ αποστάσεως εργασία. Η άμεση προσαρμογή του προσωπικού μας στα δεδομένα της πανδημίας σε συνδυασμό με τη διατήρηση της παραγωγικότητας και της υψηλής ποιότητας των υπηρεσιών μας επιτρέπει την υιοθέτηση πιο σύγχρονων και καινοτόμων προτύπων εργασίας.

Επιπρόσθετα, έχουμε υιοθετήσει την πρακτική τηλεσυναντήσεων στις περιπτώσεις όπου δεν είναι απαραίτητη η φυσική παρουσία. Η εν λόγω πρακτική, εκτιμούμε ότι θα συμβάλει στην καλύτερη διαχείριση του χρόνου μας, επιτρέποντάς μας να εστιάσουμε σε μεγαλύτερο βαθμό στη διεκπεραίωση της πολυσιχιδούς εργασίας μας.

**Ποιες είναι οι εκτιμήσεις σας για την πορεία του τομέα στον οποίο δραστηριοποιείστε στη μετά πανδημία εποχή;**

Εκτιμούμε ότι ο τομέας των επαγγελματικών υπηρεσιών θα συνεχίσει να διαδραματίζει σημαντικό ρόλο στην ανάπτυξη της εθνικής οικονομίας. Οι πρόσφατες κρίσεις έχουν αποδείξει ότι ο εν λόγω τομέας είναι ιδιαίτερα ανθεκτικός και ευέλικτος όσον αφορά την προσαρμογή στα διαρκώς μεταβαλλόμενα δεδομένα. Όσον αφορά ειδικότερα τον τομέα δραστηριοποίησης της εταιρείας μας, εκτιμούμε ότι θα υπάρξει μεγαλύτερο ενδιαφέρον για υπηρεσίες που σχετίζονται με κοινοποιήσεις συγχωνεύσεων και εξαγορών ενώπιον της Επιτροπής Προστασίας του Ανταγωνισμού. Εκτιμούμε, επίσης, ότι θα απαιτηθεί να γίνουν και ορισμένες αναδιαρθρώσεις επιχειρήσεων, ενδεχο-

μένως μέσω κρατικών ενισχύσεων, για την αντιμετώπιση των πρωτόγνωρων δυσχερειών που επέφερε η πανδημία σε ορισμένους τομείς οικονομικής δραστηριότητας. Η εταιρεία μας είναι σε θέση να εμπλακεί ενεργά στις εν λόγω υποθέσεις, καθώς διαθέτει μεγάλη εμπειρία και είναι πλήρως εξοικειωμένη με το σχετικό οικονομικό, νομικό και κανονιστικό πλαίσιο.

**Ποια είναι τα επόμενα σχέδια της εταιρείας;**

Στα επόμενα σχέδια της εταιρείας μας περιλαμβάνεται η δημιουργία πλατφόρμας παροχής υπηρεσιών εναλλακτικής επίλυσης διαφορών σε υποθέσεις ανταγωνισμού, αξιοποιώντας τον επαγγελματισμό, την ακεραιότητα και τις σχετικές πιστοποιήσεις των στελεχών μας.

Προγραμματίζουμε, επίσης, τη διοργάνωση και υλοποίηση καλοκαιρινού σχολείου, το οποίο θα απευθύνεται σε φοιτητές νομικής και νέους δικηγόρους. Πρόθεσή μας είναι, επίσης, η διεύρυνση του φάσματος της θεματολογίας των εκπαιδευτικών προγραμμάτων που προσφέρουμε μέσω της Trojan Economics Academy, αξιοποιώντας την εμπειρογνομosσύνη που έχουμε αποκτήσει σε σύγχρονα θέματα, όπως η πράσινη μετάβαση, οι αλγόριθμοι, το blockchain και το ηλεκτρονικό εμπόριο. Περαιτέρω, στα μελλοντικά σχέδιά μας περιλαμβάνεται η μεγαλύτερη εμπλοκή μας σε υποθέσεις που αφορούν αγωγές για αποζημιώσεις λόγω βλάβης που προκαλείται από παραβάσεις των κανόνων του ανταγωνισμού, αξιοποιώντας την εμπειρογνομosσύνη των στελεχών μας και ενδεχομένως μέσω της ανάπτυξης νέων συνεργασιών.



**TROJAN ECONOMICS**  
Experts in Competition Economics

Λεωφόρος Δημοκρατίας 64,  
Συγκρότημα Όλυμπος, Γραφείο 5,  
2034 Στρόβολος, Λευκωσία, Κύπρος,  
Τηλ.: 22560175

[www.trojaneconomics.com](http://www.trojaneconomics.com)

Facebook: [www.facebook.com/trojaneconomics](https://www.facebook.com/trojaneconomics)

LinkedIn:

[www.linkedin.com/company/trojan-economics](https://www.linkedin.com/company/trojan-economics)